



新年あけまして おめでとうございます！

いよいよ 2014 年のスタートです。本年もどうぞよろしくお願い申し上げます！
ビジネススタイリストも皆様のおかげをもちまして、大阪・東京合わせて 6 名
体制になりました。これからは今まで以上にお客様へ価値あるサービス提供を
行います。また、より良い情報をお届けするため、ビジスト News も新たに生ま
れ変わります。来月号からは、スタッフそれぞれの得意分野に関するより深く
有益な情報提供を心掛けて参ります。どうぞ今後とも変わらずご購読いただき
ますようお願い申し上げます！

さてさて…1 月号は毎年恒例(?)の新年の抱負です。それぞれの熱い思いをぜひ
ご覧ください。私たちは皆さまに「ビジストがあって良かったな！」と思われ
る企業であるため、今後も誠心誠意努力して参ります。どうぞ今後とも変わら
ずご愛顧いただきますよう、重ねてお願い申し上げます！

2014 年元旦 社員一同

セミナー開催のお知らせ
情報提供に力を入れる、と
いう今年、早速セミナー開
催が決定しております。
**顧問先様についてはいずれ
も無料**で参加できますの
で、ぜひ今からご予約くだ
さい。

●管理職養成プレセミナー
2014 年 2 月 19 日(水)
午後 2 時より
大阪産業創造館にて

●労務重点セミナー-2014
2014 年 4 月 10 日(木)
2014 年 4 月 23 日(水)
午後 2 時より
大阪会場、神戸会場あり

創立 20 周年への第一歩

大西 美佳



昨年 創立 10 周年を迎えまして、今年は次の 20 周年に向けて、こんな会社になりたいという思いを、常に明確にし、それに向けてチャレンジしていく 1 年としたいと思います。

私の理想としている、お客様から愛され、必要とされる存在となる会社作り。これは「**人作り**」といっても過言ではありません。昨年ご縁があって新しく入

社した社員は、その理想と一緒に目指せる「思い」をもった人材だと確信しています。そして、そんな人たちと出会えたことに感謝しています。

社員一人一人の良さを発揮できる社内の**風土づくり**にも力を入れていきます。これまでやりたくてもできていなかった社内勉強会、目標発表会、懇親会等を毎月きちんと開催します。それにより、お互いの存在を認め合い、目標を共有し、一緒に成果を分かち合い、喜べるような、**理想の職場**を自分の会社で作りに上げていきます。大切なのは、小さなこと、当たり前のことを着実に積み重ねていくこと。その小さな成功事例を自ら体感し、お客様にもお伝えし、お客様の

人材作りのご支援につなげていきたいと考えています。「人」は、思いも感情もそれぞれ違いますし、それが個性でもあります。

しかし、会社（組織）で仕事をして成果を出していくには、思いが同じ方向を向いていること、前向きであること、夢や目標に向かって、困難なことでも楽しんで取り組む心構えができていくこと、が大切であると思います。

そのような一緒に働きたいと思える「人」作りはどうしたらいいの？その答えは、創業 10 年でいろいろと学んできた中から見つけました。「**本人が自ら行動する**」です。これが根本であり、すべての基本です。

そのための効果的なツールも整えました。①自ら行動するための考え方を身につける「**選択理論心理学**」②目標を描き、実現する実行力をつける「**ドリームマップ**」③部下が指示しなくても行動できるようになるリーダーシップスタイルを学ぶ「**実践型リーダーシップ研修**」です。

上記をすべて取り入れた研修をご提供していきます。

導入しやすいように
顧問先さまには、研修受講による助成金活用の提案と代行手続きもさせていただきますのでぜひお声がけくださいね。

夢を描くと誰もが笑顔になる



やれることをトコトン!

細谷 明子

本年もどうぞよろしくお願いいたします!

気づいたらもう新年…
というのは少し大袈裟ですが、それほどまでに時の流れの早さを実感した 2013 年でした。

今年の夏、西川と森本という大きな存在がビジストに加わってくれました。それまでは、「こうしたい」と思って



もなかなか思うように進まなかった社内整備が確実に進むようになり、それに伴って尾崎が本来の業務に注力出来るようになりました。こうして確実に目指す方向に向かっていけるようになるようになってきました。組織はヒトなり!を私自身が身をもって感じた年だったのです。みんなが土台を整えてくれたのですから、今年は私自身もトコトン自分に与えられた役割を果たす時だと思っています。

お客様のために何が出来るか…

私は数年前から「ビジストのお客様は、私たちが全力でお守りする」ということをより強く意識するようになりました。ビジストとつながりがあって良かったとお客様に思っていた

くサービスを提供することが私たちの何よりの存在意義だからです。今年は今までにない形でお客様サービスを形にしていきます。まずは年度初めに実施する弁護士とのコラボセミナーです。顧問先様に価値ある情報を提供していくこともビジストの使命の一つ。労務に関するトレンドをしっかりと確認していただく機会として、今後継続的に実施していく予定です。そして、私がずっと取り組んできた就業規則を弁護士の視点も入れた完成形としてリリースしたいと考えています。こちらも顧問先様限定でご提供できるよう検討していきます!

1人の人として

昨年、ゴルフスコアを 2 ケタにする、と決心していたのですが、ふたを開けてみれば後半、思いがけず指にヒビが入り断念することになりました。(身から出たサビですが…) 今年は再チャレンジです。必ずご報告できるよう頑張ります!

それから、コツコツ息長く出来る趣味を見つけること。食べ歩きの趣味ではなく、何かを生み出せる趣味を見つけたいと思っていますこれも見つかりましたらご報告いたします!公私ともに今年はトコトンやれることに取り組んで、今年は充実していたなあと言えるように頑張ります!



新年に向けて

磯部和代



去年は、私にとっていろいろなことがあり、充実した1年と言えます。社労士になった時に、大学で講義をする、書籍を出版する、雑誌のコラムを書くという目標を掲げていましたが、多くは25年にかないました。

皆様に、私的なことでも相談にのっていただき、有益なアドバイスを頂けたことは、改めて感謝しております。

今年、東京事務所を充実させ、スタッフの方に働いてもらえる環境を作っていきたいと思っております。

また、私は家庭の大切さを確認していきたいと思っております。来年は土日、夜に仕事をしてきたのを止めたいと思っております。

休みをきちんととって、休日は家族との時間を大切にしたいと思っております。それができないようでは、何のために仕事をしているのか本末転倒だと考えるからです。

また、25年はキャリアコンサルタントの資格を取得し、助成金に必要なジョブカードの発行ができるようになりました。

新年からは、特定社会保険労務士資格を取得する年にしようときめております。

今年も、どうぞよろしくお願いいたします。



積極的に色々なことを!

尾崎 貴子

今年、私にとって運氣上昇の年(ある占いによると)ということもあって公私ともに

- 1、新たなことにチャレンジ!
 - 2、積極的に動く!
- ことが、課題です(^o^)

ビジストに入り 1年目の昨年度は、周りがしっかり見えずに失敗してご迷惑をおかけしてしまった事、そんな駄目な自分に落ち込むことが何度もありました。でも、駄目な自分も、頑張っている自分も、「すべてが自分であることを認める」「一生懸命な自分を好きになる」事が出来た、1年でもありました。

本年も、どうぞよろしくお願い申し上げます (*^_^*)

そして今年、ビジスト入社当初の、実現したい目標であった「人を大切にしたい会社作りを応援したい!」との、思いを形にするために、また、自らのドリームマップにも描いた「いっぱいの人を元気にすること」を実践していきます。



その1★助成金活用支援

教育訓練に対する助成金が今年も目玉になりそうな気配です!会社として定型的な教育訓練は実施しているが、助成金を活用することまでは・・・と、思われていた会社様の助成金活用をお手伝いして参ります。

その2★研修&研修後フォローアップ

助成金活用と併せて、社内風土の改善に欠かせない人間関係の見直しにと、管理職研修やメンタルヘルス研修など様々な研修をお手伝いいたします。そして、研修ただけで実践できない・・・.こんな問題に対してのフォローアップもおまかせ下さいませ。

その3★カフェ・カフェ

人の話を聴くことや自分の気持ちを伝えることの大切さは知っているけれど、実際の仕事や生活で活かしていない・・・.そんな方が集まって人に話を聴いてもらう体験、人の話を聴く練習をやっちゃいます。些細な事で一人悩んでしまうことも、人に話すだけで不思議と



整理ができてしまうこと、人の話を聴く練習を繰り返すことで、人との接し方や自分との向き合い方が変わる体験をお手伝いいたします。ご期待くださいませ (*^_^*)

心・技・体

西川 佳久

自分にとって大切な人たちに、いつも誠実であること！
心を乱すことがないように… 平常心を意識します。

皆様、新年あけましておめでとうございます。

ビジストに入社して早4ヶ月余り、あっという間の2013年でしたが、その間多くのおお客様にお声掛けをいただき、感謝の気持ちでいっぱいです。

いただいたこの御縁を大切に、2014年もビジストの一員として、皆様のお役に立てる存在となれるよう日々努力して参りますので、どうぞよろしく願い申し上げます。

私のビジストでの主な役割は、労働・社会保険諸手続きや給与計算等の事務処理をスピーディかつ正確に行い、お客様に大切な資料をお届けすることです。

昨年は不慣れな環境で、皆様にご不便をおかけすることも多々ありましたが、今年は仕事に幅と厚みを持たせ、さらに深さも追求し、皆様に喜んでもらえるものをご提供できる年にしたいと考えています。

そしてそれを実現するために、「心・技・体の向上」という3つの柱(目標)を掲げました。

① 心(こころ)の向上

お客様にはもちろんのこと、職場のメンバーやプライベートな知人、家族…

② 技(わざ)の向上

知識を深めるために、少しでも多く本を読もうと思います。お待たせすることなく情報提供できる!そんな自分を目指します。

通勤時間が長くなったので、その時間を使えそうです♪

③ 体(からだ)の向上

体が健やかでなければ、心・技の向上もあり得ません。自分の体の様々な数値を把握しているつもりですので、その改善に必要な食事や運動を意識して健康を保ち、皆様にご心配やご迷惑をおかけしないよう注意します。



2014年も
がんばりまーす!

広く・深く・大きく

森本 雅子



新年あけましておめでとうございます。昨年は8月の入社以来、失敗と反省を繰り返しながらも、日々お客様より学びと気づきの機会を与えていただき、たいへん充実した一年となりました。今年は昨年得た学びと気づきを仕事に活かし、お客様にお返しできるように鋭意努めて参ります。本年も何卒よろしくお願

い申し上げます。

さて、新年はやはり「今年の抱負」を大きく掲げたくありませんね。去年は過去になったし、憧れていることにチャレンジしたり、目標を作るのに新年ほど相応しい日はないでしょう!あと365日あると思えばなんだったでできてしまう気がします(笑)。わたくしめも、この場を借りて「今年の抱負」を掲げたく存じます。たくさんの方に自分の抱負を知っていただいたという事実が程よいプレッシャーとなり、「絵に書いた餅」現象を回避できるのでは!という狙いもありますが…。

まずは仕事上の抱負を申し上げます。「知識を広め深め、心の器を大きくしてお客様に対応する」
どんな対応を望んでいらっしゃるかをお客様の気持ちになって考え、最初のご要望にプラスして的確なご提案や解決法をご案内する…。気持ちに確かな知識を合わせてご対応でき

るように勉強に励みます。丁度今年から社内で月一回「勉強会」が開かれる予定です。お客様からお問い合わせが多い事項などに対し、社員全員が同じレベルまで理解し知識を共有できるようにとの思いからです。あやふやな知識のまま不安に感じることもあったので「勉強会」はとて有難いです。私の抱負、実現できる筋書きはもうできているようです♪

プライベートでの抱負は「ワイン手帳を作る」でしょうか!?
ワイン手帳だなんて何だか洒落た響きですが、なんの事はない、呑兵衛の精一杯のポーズです(^_^;)昨年も酒屋さんが泣いて喜ぶほどたくさんのワインを消費いただきましたが、「美味しい!」と感動しても、ラベルや細かな味の印象も飲み干した後はきれいさっぱりと忘れてしまい、記録はおろか、記憶にも残っていないというワインの作り手に非常に申し訳ない状態に陥っているので、今年是一本のワインに敬意を表し、ラベルの画像保存と味の印象を記録に残していこう!と思いついた次第です。

「広く・深く・大きな」器でワインを! …これじゃあ本当の呑兵衛ですね、トホホ…。

